

Por que escolher a HubSpot?



Com você até o fechamento

O Apollo abre a porta para você. Mas sem um CRM eficaz, os negócios estagnam. A HubSpot cuida da prospecção e de tudo o que vem depois — assim, nada passa despercebido.



IA em toda a jornada

A automação do Apollo se limita a sequências e e-mails. O Breeze AI da HubSpot funciona em todo o seu funil de vendas — priorizando negócios, treinando representantes e prevendo receitas sem trabalho manual.



Visibilidade total

O Apollo indica quem você deve contatar. A HubSpot mostra o que está funcionando — com relatórios e previsões que oferecem aos líderes de vendas uma visão em tempo real da saúde do pipeline, do desempenho dos representantes e da receita.

Resultados rápidos

+97%

negócios fechados¹

+89%

produtividade¹

	HubSpot	Apollo.io
Sequências	✓	✓
Área de trabalho de vendas	✓	✗
Prospecção em dispositivos móveis	✓	✗
Pontuação preditiva de negócios	✓	✗
Chatbot de vendas	✓	✗
Agendador de reuniões	✓	✓
Discador de vendas	✓	✓
Transcrições de chamadas	✓	✓
Painéis e relatórios	✓	✓
Relatórios personalizados	✓	✓
Previsão de vendas	✓	✓
Gerenciamento de pipeline	✓	✓
Progressão Inteligente de Negócios	✓	✗
Ações guiadas	✓	✗
Resumos de negócios por IA	✓	✗
Testes A/B em sequências	✓	✓
Prospecting Agent ²	✓	✓
Customer Agent ²	✓	✗
Marketing baseado em conta	✓	✗
Manuais de vendas	✓	✓
Enriquecimento de dados	✓	✓
Intenção de compra ²	✓	✓
Inteligência de conversas	✓	✗

Comparação entre o Sales Hub Professional da HubSpot e o Apollo.io Professional

1. Fonte 2. Podem ser aplicadas cobranças adicionais; veja mais detalhes [aqui](#).

“O Sales Hub nos ajuda a prospectar melhor. Isso torna nossos representantes de prospecção mais produtivos, permite um contato mais relevante e personalizado e deixa os representantes voltar a fazer o que mais sabem: conectar-se com prospects.



DOUGLAS BOTCHMAN
Diretor de operações de receita
[Ceros](#)

