

Por que escolher a HubSpot?



Feito para acompanhar você

As equipes logo alcançam os limites baixos do Pipedrive. A HubSpot oferece resultados rápidos, gerando um impacto relevante.



IA integrada, não adicionada

O Pipedrive mostra onde estão os seus negócios. A IA da HubSpot indica o que priorizar, o que dizer e quando agir para que seus representantes vendam de forma mais inteligente.



Funil cheio. Uma plataforma.

O Pipedrive é uma ferramenta de vendas em um mundo que exige alinhamento. A HubSpot conecta marketing, vendas e atendimento em uma única plataforma, para que nenhum negócio seja perdido.

Resultados rápidos

+97%

negócios fechados¹

+89%

produtividade¹

HubSpot

pipedrive

Filas de tarefas	✓	\$\$\$
Smart CRM com IA	✓	x
Área de trabalho de vendas	✓	x
Pontuação preditiva de negócios	✓	x
Insights de negócios	✓	x
Automação de vendas	✓	✓
Agendador de reuniões	✓	✓
Sequências	✓	✓
Assistente de reuniões com IA	✓	x
Ações guiadas	✓	x
Rastreamento de visitantes do site	✓	\$\$\$
Enriquecimento de dados	✓	x
Intenção de compra ²	✓	x
Painéis e relatórios personalizados	✓	✓
Relatórios de leads	✓	x
Ferramentas de relatórios de atividades de prospecção	✓	x
Controle de precisão de previsões	✓	x
Gerenciamento de pipeline	✓	✓
Progressão Inteligente de Negócios	✓	x
Inteligência de projeções	✓	x
Prospecting Agent ²	✓	x
Chamadas nativas	✓	x
Playlists de coaching	✓	x
Ferramentas de qualidade de dados	✓	x
Chat ao vivo	✓	\$\$\$
Chatbots	✓	\$\$\$
Suporte por telefone	✓	x

Comparação comprovada entre o Sales Hub Professional da HubSpot e o Pipedrive Professional

¹Fonte 2. Podem ser aplicadas cobranças adicionais; veja mais detalhes [aqui](#).

“A HubSpot se destacou para nós por mostrar o nosso pipeline. Ela nos permitiu identificar leads com um caminho viável para a receita, compartilhar essa visibilidade com toda a organização e nos conectarmos com eles de forma fluida.



TRACI SHOEMAKER
Diretora de crescimento comercial de soluções em saúde
[WeightWatchers](#)

