

HubSpot for Marketers

vs Salesforce Marketing Cloud Engagement

Por que escolher a HubSpot?



Crie e personalize conteúdo rapidamente

Gere, personalize e reutilize conteúdo em e-mails, SMS, web, redes sociais, anúncios, vídeos e muito mais usando IA, tudo consistente com a voz da sua marca.



Aumente a visibilidade em todos os canais

Veja como você aparece nas respostas da IA, receba dicas para melhorar e otimize seu conteúdo na web, Instagram, Facebook, LinkedIn, TikTok, Reddit e muito mais.



Obtenha o suporte que você precisa

Suporte 24 horas por dia, 7 dias por semana, por e-mail, chat e telefone. Além disso, obtenha recursos exclusivos de integração, treinamento, comunidade e sucesso do cliente, sem necessidade de complementos.

Resultados rápidos

83%

dos profissionais de marketing que usam a HubSpot relatam aumento nas taxas de conversão¹

84%

dos clientes da HubSpot relatam aumento na receita da empresa¹

	HubSpot	salesforce
E-mail marketing	✓	✓
Marketing por SMS	\$\$\$	\$\$\$
Marketing no WhatsApp	\$\$\$	\$\$\$
Formulários	✓	✓
Landing pages	✓	✓
Criador de sites	✓	X
Otimização para ferramentas de busca por resposta com IA	✓	X
Assinaturas de conteúdo e conteúdo privado	✓	X
Editor de vídeo	✓	X
Gestão de redes sociais	✓	X
Gestão de anúncios	✓	X
Chat no site	✓	X
Mensagens e caixa de entrada compartilhada	✓	X
Criador de campanhas multicanal com IA	✓	✓
Automação	✓	✓
Segmentação com IA	✓	✓
Análise de desempenho de segmentos	✓	\$\$\$
Pontuação de leads	✓	✓
Ferramentas de ABM	✓	X
Customer Agent com IA2	✓	X
Geração de conteúdo por IA	✓	✓
Remix de conteúdos por IA	✓	X
Tradução de conteúdo por IA	✓	X
Assistente IA/Copilot	✓	✓
Testes A/B	✓	✓
Testes adaptativos de páginas	✓	X
Personalização de conteúdos dinâmicos	✓	✓
Personalização de relatórios e painéis	✓	\$\$\$
Análises de tráfego da web	✓	X
Atribuição de receita multi-toque	✓	X
Análise da jornada do cliente	✓	X

Comparação entre HubSpot for Marketers Enterprise e Salesforce Marketing Cloud Engagement Enterprise+ – dados de abril de 2026.

1. Fonte: 2. Podem ser aplicadas cobranças adicionais; veja mais detalhes [aqui](#).

“A criação de landing pages era mais técnica no Salesforce do que poderíamos imaginar e estava muito além da capacidade da minha equipe. Precisávamos de um desenvolvedor externo para programar... A HubSpot removeu a barreira para nossas equipes menores e marcas que não necessariamente têm conhecimento técnico suficiente em sua equipe. ”

Elise Gabriele
Diretora de operações de marketing digital na SANDOW Design Group

HubSpot

salesforce

Atende aos requisitos	8.5	8.2
Facilidade de uso	8,6	7.6
Facilidade de configuração	8,1	7.3
Facilidade de administração	8.5	7.8
Qualidade do suporte	8,7	7.7

Baseado em avaliações do G2 em 04/2026