

Sales Hub

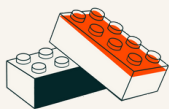
ou Salesloft

Por que escolher a HubSpot?



Insights avançados

Os relatórios prontos para uso da Salesloft são limitados a métricas de engajamento de vendas. A HubSpot oferece análises e relatórios OOTB poderosos que fornecem insights sobre as principais métricas de vendas.



Plataforma abrangente

A Salesloft se concentra no engajamento de vendas, exigindo ferramentas adicionais para cobrir outras funções comerciais. A HubSpot é uma plataforma unificada para clientes que conecta suas equipes e ferramentas à jornada do cliente.



Feita para crescer

A Salesloft foi criada para PME's com menos opções de personalização e integração. A HubSpot é altamente personalizável e tem mais de 1.900 integrações.

Resultados rápidos

+97%

de negócios fechados¹

+89%

de produtividade

	HubSpot	Salesloft
Sequências	✓	✓
Espaço de trabalho de vendas	✓	✓
Prospecção em dispositivos móveis	✓	X
Automação de vendas	✓	✓
Pontuação de leads preditiva	✓	X
Agendador de reuniões	✓	✓
Conector para ChatGPT	✓	X
Coaching de chamadas	✓	✓
Assistente de reuniões com IA	✓	X
Painéis e relatórios	✓	✓
Controle de precisão de previsões	✓	✓
Acompanhamento de receita recorrente	✓	X
Análise de vendas	✓	✓
Prospecting Agent	✓	X
Relatórios personalizados	✓	✓
Tags do negócio	✓	X
Power Dialer de vendas	✓	\$\$\$
Marketing baseado em conta	✓	X
Manuais de vendas	✓	X
Ferramentas de qualidade de dados	✓	X
Chat ao vivo	✓	\$\$\$
Gerador de conteúdo com IA	✓	✓
Customer Agent ²	✓	X
Aplicativo para dispositivos móveis	✓	✓
Rastreamento de documentos	✓	X

HubSpot Sales Hub Enterprise e Salesloft Premier

“

Não demorou muito para ver que a HubSpot seria uma ótima plataforma para nossa equipe de vendas. Eles poderiam não só segmentar as atividades de "topo do funil", mas também assumir um maior controle das campanhas de ABM.

MEGAN BEER
Diretora de marketing digital
[Liquidity Services](#)

