

Por que escolher a HubSpot?



Feito para vender, não para configurar

O Zoho exige que sua equipe construa a ferramenta antes de poder usá-la. A HubSpot está pronta para usar desde o primeiro dia — assim, os representantes de vendas dedicam seu tempo a fechar negócios, e não a configurar um CRM.



Uma só plataforma

Os produtos da Zoho compartilham uma marca, não um código-fonte. As ferramentas de marketing, vendas e serviços da HubSpot foram desenvolvidas em conjunto, portanto, não há camadas entre as suas equipes.



IA realmente integrada

O Zoho adicionou IA. A HubSpot foi construída em torno dela. O Breeze AI está integrado à prospecção, ao contato e à gestão do pipeline — não é um recurso que você precisa encontrar e ativar.

Resultados rápidos

+97%

negócios fechados¹

+89%

produtividade¹

HubSpot

CRM de vendas	✓	✓
Gerenciamento de pipeline	✓	✓
Fases do negócio personalizáveis	✓	✓
Inspeção de negócios	✓	✓
Painéis e relatórios personalizados	✓	✓
Análises de vendas	✓	✓
Relatórios do funil de negócios	✓	\$\$\$
Controle de precisão de previsões	✓	\$\$\$
Marketing baseado em conta	✓	✗
Manuais de vendas	✓	✗
Chamadas nativas	✓	✗
Playlists de coaching	✓	\$\$\$
Área de trabalho de vendas	✓	\$\$\$
Pontuação preditiva de negócios	✓	✓
Sequências de IA	✓	✗
Automação de vendas	✓	✓
Agendador de reuniões	✓	\$\$\$
Caixas de entrada conectadas	✓	✓
Customer Agent2	✓	✗
Filas de tarefas	✓	✗
Ações guiadas	✓	✗
Discador de vendas	✓	✗
Chat ao vivo	✓	\$\$\$
Suporte por telefone	✓	\$\$\$
LinkedIn CRM Sync	✓	✗

HubSpot Sales Hub Professional vs. Zoho CRM Ultimate

¹ Fonte 2. Podem ser aplicadas cobranças adicionais; veja mais detalhes [aqui](#).

“ Quando você é responsável por metas de vendas multimilionárias, precisa preencher seu pipeline estrategicamente. Com o pipeline de negócios da HubSpot, posso visualizar todo o ciclo de vendas e tomar decisões baseadas em dados.



TRACI SHOEMAKER
Diretora de crescimento comercial de soluções em saúde
[WeightWatchers](#)

HubSpot



Atende aos requisitos	8.6	8.4
Facilidade de uso	8.7	8.3
Facilidade de configuração	8.4	8.0
Facilidade de administração	8.6	8.0
Qualidade do suporte	8.6	7.6

Baseado em [avaliações do G2](#) em 04/2026